

Présentation de la solution

easicrm Ventes est une solution pour le pilotage de vos ventes qui vous permet de construire vos propositions commerciales, de gérer vos objectifs commerciaux et d'analyser vos performances.

Avec cette solution complète et personnalisée à vos habitudes de travail, vos commerciaux disposent de tous les outils collaboratifs pour exploiter les meilleures opportunités de vente et conclure davantage d'affaires, le tout plus rapidement.

Avec **easicrm Ventes** vous diminuez les cycles de vente, vos collaborateurs gagnent en réactivité et disposent d'une vue à 360° de leurs clients et prospects.

Les reportings et tableaux de bord intégrés à la solution vous permettent de suivre à tout moment vos résultats commerciaux.

Comme toutes nos solutions, **easicrm Ventes** est accessible en mode ASP. Vous y avez donc accès depuis un simple navigateur Web sur Pc ou Mac. Basées sur la technologie Enablon Connect déployée dans plus de 80% des sociétés du CAC 40, nos solutions sont souples, robustes et sécurisées. Pour une intégration parfaite, **easicrm Ventes** s'interface avec vos outils déjà en place.

easicrm Ventes est disponible dans le cadre d'un abonnement mensuel par utilisateur ou à l'achat.

A quelles problématiques répond la solution

- > Piloter les ventes
- > Avoir de la visibilité sur l'activité commerciale
- > Encadrer et suivre la constitution des propositions commerciales
- > Historiser les relations commerciales avec ses clients
- > Rester connecté avec son activité dans tous ses déplacements

Fonctionnalités

Gestion des comptes et des contacts

Création & modification de vos propositions commerciales

Gestion de votre catalogue de produits et de services

Gestion des territoires géographiques

Gestion de la facturation

Gestion des partenaires commerciaux

easicrm VENTES

Gestion des documents (emails types, brochures produits, argumentaires, etc...)

Gestion des opportunités commerciales

Suivi des objectifs commerciaux de vos équipes

Suivi des résultats commerciaux et des prévisions de ventes

Génération de reportings personnalisés pour suivre et analyser l'évolution de votre activité commerciale

Tableaux de bord personnalisés avec les indicateurs clés de votre activité

Bénéfices ////////// produit

Avec easicrm Ventes

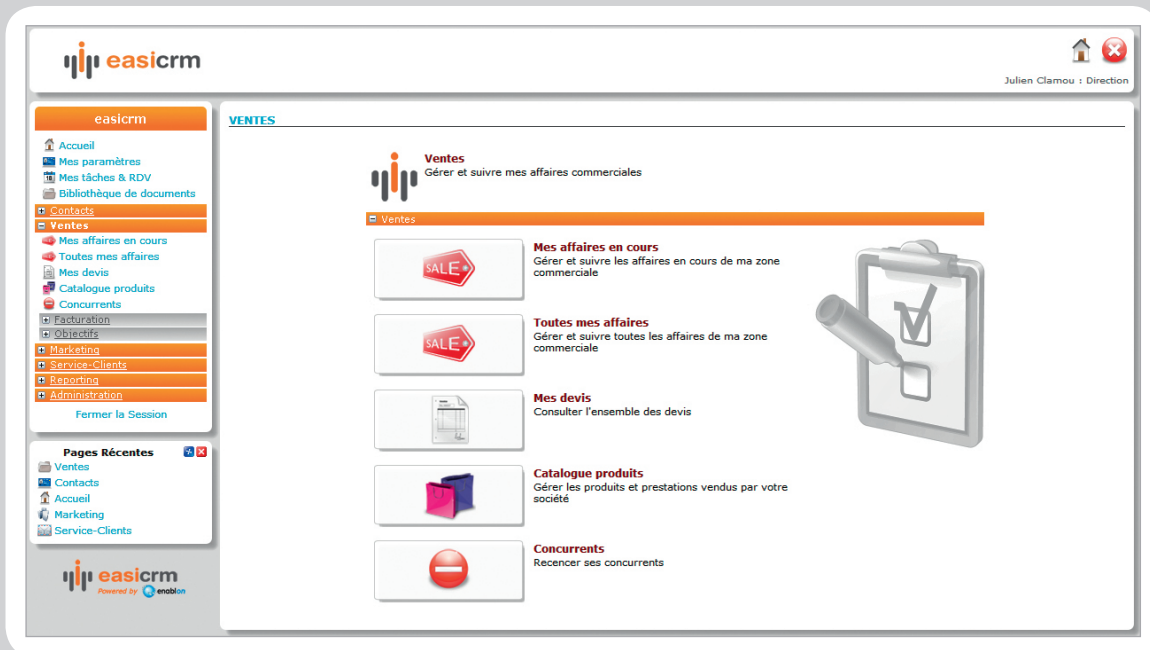
- Vos collaborateurs gagnent du temps dans la construction de leurs propositions commerciales.
- Vos équipes commerciales ont à disposition toutes les informations nécessaires pour être performantes.
- Vous centralisez toutes les informations de vos différents commerciaux.
- Vous disposez d'une vision claire sur l'historique de l'activité, les affaires en cours et les prévisions de ventes.
- Les utilisateurs nomades accèdent à leurs données où qu'ils soient sur leur mobile.

La différence ////////// easiware

- > Une solution totalement personnalisée à vos habitudes de travail
- > Une acceptation complète de la solution par vos équipes
- > Un déploiement rapide, mobilisant un minimum de ressources.

” easicrm Ventes permet à mes commerciaux d'être encore plus efficaces !
Je suis en temps réel l'évolution de l'activité commerciale. “
(Florent Guibert, Sesamea)

Performances



Piloter

Vendre

Contact easiware

Pour découvrir comment nous pouvons vous aider à optimiser la gestion de vos ventes, contactez-nous :

Site Internet : www.easiware.fr / E-mail : contact@easiware.fr / Tél : 0 811 659 900

easiware partenaire de BlackBerry Alliance Member